addexpert
human recruiting



ARCHITECTURE / ENVIRONMENT

**REFERENCE: 12195**

**PUBLISHED ON: 07.10.2026**

---

**BAUENGINEER MIT HOHER QUALITTÄ, BERATUNGSSTARK, VERBINDLICH UND NAH AM MARKT!** Unser Kunde ist ein etabliertes Schweizer Industrieunternehmen, das seit Jahrzehnten innovative Bewehrungs- und Verbindungssysteme für den Stahlbetonbau entwickelt und herstellt. Mit fundierter ingenieurtechnischer Expertise, praxisorientierter Beratung und einem ausgeprägten Verständnis für die Anforderungen anspruchsvoller Bauprojekte unterstützt unser Kunde Ingenieur- und Planungsbüros, Architekturbüros sowie Bauunternehmen bei der technischen und wirtschaftlichen Dimensionierung hochwertiger Bauteilanschlüsse. Dabei stehen langlebige Lösungen, persönliche Zusammenarbeit und eine kompetente Begleitung von der frühen Planungsphase bis zur erfolgreichen Umsetzung im Mittelpunkt. Zur Verstärkung des Bauingenieur-Teams suchen wir Dich für die Region Mittelland / Bern als:

# BAUINGENIEUR IM TECHNISCHEN VERTRIEB - 80–100 %

**DEIN VERANTWORTUNGSBEREICH** Du verbindest Dein ingenieurtechnisches Know-how mit technischer Beratung und aktivem Vertrieb. Dabei berätst Du Bauingenieurinnen und Bauingenieure, Planende, Architekturbüros und Bauunternehmen bei der Auswahl, Bemessung und Anwendung von Spezialbewehrungen sowie weiteren technischen Lösungen für den Stahlbetonbau. Du identifizierst relevante Bauprojekte und Ausschreibungen, begleitest Wettbewerbe, Vorprojekte und Submissionen und baust ein tragfähiges Netzwerk zu Ingenieurbüros, Planungsunternehmen und Bauausführenden auf. In Schulungen, Produktpräsentationen und persönlichen Beratungsgesprächen vermittelst Du komplexe technische Inhalte verständlich und überzeugend. Zudem prüfst und optimierst Du Offerten aus technischer Sicht, fasst konsequent nach und dokumentierst Kontakte, Projekte und Aktivitäten zuverlässig im CRM-System. Du vertrittst das Unternehmen an Branchenveranstaltungen, Weiterbildungen und regionalen Anlässen und arbeitest dabei eng mit dem internen Engineering-Team sowie der Arbeitsvorbereitung und Produktion zusammen.

**DEIN PROFIL** Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium im Bauingenieurwesen, idealerweise auf Masterstufe und bringst ein sehr gutes Verständnis für den Stahlbetonbau mit. Du hast bereits mehrere Jahre in einem Ingenieurbüro in der Planung oder Beratung gearbeitet und kennst die Anforderungen und Abläufe von Bauprojekten aus der Praxis. Technisch anspruchsvolle Lösungen erklärst Du verständlich und überzeugend. Du berätst Deine Kundschaft kompetent und gehst auf unterschiedliche Ansprechpersonen und deren Bedürfnisse ein. Dabei zeichnen Dich Kommunikationsstärke, Präsentationsfähigkeit und hohe Sozialkompetenz aus. Du arbeitest selbständig, strukturiert und zielorientiert. Es bereitet Dir Freude, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und weiterzuentwickeln. Regelmässige Kundenbesuche in der Deutschschweiz sind für Dich eine willkommene Abwechslung. Du beherrschst Deutsch verhandlungssicher und verstehst Schweizerdeutsch. Französischkenntnisse sind von Vorteil.

**DEINE PERSPEKTIVEN** Es erwartet Dich eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe an der Schnittstelle zwischen Bauingenieurwesen, technischer Beratung und Vertrieb. Du erhältst einen grossen Gestaltungsspielraum, viel Eigenverantwortung und die nötige Unterstützung, um erfolgreich zu sein. Eine realistische Ressourcenplanung, eine gut planbare Arbeitsbelastung und die gegenseitige Unterstützung im Team schaffen gute Voraussetzungen, um Dich mit der nötigen Zeit und Sorgfalt Deinen Kunden und technischen Fragestellungen zu widmen. Dabei profitierst Du von einem Arbeitsumfeld, in dem eine ausgewogene Balance zwischen beruflichem Engagement und persönlicher Freizeit gelebt wird. Darüber hinaus hast Du die Möglichkeit, aktiv an innovativen Produktlösungen mitzuwirken und Deine Erfahrungen aus der Beratung einzubringen. Moderne Arbeitsmittel und ein Geschäftsfahrzeug gehören ebenso dazu wie kurze Entscheidungswege und die Stabilität eines erfolgreichen Schweizer Industrieunternehmens mit langjähriger Geschichte.

Note : If you have any questions or would like to know more about this position please contact Heinz Brägger by Email-braegger@addexpert.ch or call Tel. +41 58 521 51 56