



MANUFACTURING

REFERENCE: 10851

PUBLISHED ON: 24.03.2024

VENDI SOLUZIONI PER L'INDUSTRIA DELLA LAVORAZIONE DEI METALLI! Unser Kunde ist ein Schweizer KMU, das spezialisiert ist auf Produkte und Lösungen für die metallverarbeitende Industrie. Durch stetige Innovation, Einhalten höchster Qualitätsstandards und einem ausgeprägten Kundenfokus hat sich das Unternehmen einen ausgezeichneten Ruf in der Branche erarbeitet, und baut seine führende Marktstellung kontinuierlich aus. Um neue Märkte in Südeuropa zu erschliessen und weiterzuentwickeln, braucht es Sie als erfahrenen und engagierten

AREA SALES MANAGER ITALIEN

IHR AUFGABENBEREICH Dem regionalen Verkaufsleiter direkt unterstellt, übernehmen Sie die Verkaufsverantwortung für Italien und weitere Länder und unterstützen die Umsetzung der Unternehmensstrategie. Dabei definieren Sie die Verkaufs- und Account-Strategie und entwickeln den Markt weiter, indem Sie Geschäftspartner und Vertriebsorganisationen auf- und ausbauen. Sie leiten Seminare und Weiterbildungen und wirken bei zukunftsweisenden Projekten mit. Dank Ihrer Erfahrung erkennen Sie Markttrends und leiten daraus Massnahmen und Aktionen ab. Als begeisterungsfähige Persönlichkeit überzeugen Sie sowohl kaufmännisch als auch technisch und stellen Ihre Expertise auf Messen und Fachveranstaltungen zur Verfügung.

IHR PROFIL Sie bringen mehrjährige Verkaufserfahrung von Industriegütern mit und kennen sich gut aus im Bereich Zerspanung oder weiteren Materialbearbeitungstechniken. Diese haben Sie in Ihrer technischen Ausbildung erworben, oder später im Verkauf im Umfeld der Metallbearbeitung oder Werkzeugmaschinenindustrie angeeignet. Sie verstehen es, komplexe Kundenanforderungen zu analysieren und haben ein gutes Gespür für die Machbarkeit, wenn es um Geschäfte oder Abschlüsse geht. Sie schätzen die Zusammenarbeit mit internen Experten, der Vertriebsorganisation und Business Partnern. Sie sind sattelfest in Italienisch und gewandt in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift. Auf Geschäftsreisen laufen Sie zu Ihrer Höchstform auf und stellen dabei die Weichen für Ihre nächsten Ziele.

IHRE PERSPEKTIVEN Es erwartet Sie eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit grossem Handlungsspielraum in einem führenden Unternehmen der Branche. Sie haben die Chance, in einem innovativen Umfeld neue Massstäbe zu setzen, und damit Ihre berufliche Entwicklung voranzutreiben. Hier treffen Sie auf einen wahren Hidden Champion, der Vertrauen gross schreibt, einen offenen Umgang pflegt und attraktive Anstellungsbedingungen bietet. Am Hauptsitz im Raum Burgdorf dieser nicht alltäglichen Unternehmung erwartet Sie eine proaktive Mitarbeiterförderung, ein kollegiales Umfeld und viel Motivation für das Besondere.

Note : If you have any questions or would like to know more about this position please contact Dr. Peter Tosin by Email- tosin@addexpert.ch or call Tel. [+41585215168](tel:+41585215168)