



MANUFACTURING

REFERENCE: 11881

PUBLISHED ON: 10.05.2026

AUTOMATION FÜR ANSPRUCHSVOLLE INDUSTRIEANFORDERUNGEN Unser Kunde ist ein etabliertes Handels- und Dienstleistungsunternehmen im Grossraum Zürich, das sich seit vielen Jahren auf industrielle Automation spezialisiert hat. Mit einem breiten Portfolio an hochwertigen Produkten und Systemlösungen unterstützt das Unternehmen Maschinen- und Anlagenbauer in der gesamten Schweiz. Die enge Zusammenarbeit mit führenden Technologiepartnern ermöglicht es, innovative und zuverlässige Automationslösungen anzubieten. Kundenorientierung, technische Kompetenz und langfristige Partnerschaften prägen die Unternehmenskultur. Für eine nachhaltige Nachfolgeregelung unterstützen wir unseren Kunden bei der Suche nach einem:

VERTRIEBSINGENIEUR / SALES ENGINEER AUTOMATION

IHR AUFGABENBEREICH

In dieser Funktion vertreten Sie ein umfassendes Portfolio an Automatisierungsprodukten wie Steuerungen, Bediengeräte und Antriebssysteme. Sie verstehen die Anforderungen von Maschinen- und Anlagenbauern und übersetzen diese in passende technische Lösungen. Ein wesentlicher Teil Ihrer Tätigkeit umfasst die Akquise neuer Kunden sowie die Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen in Ihrer Vertriebsregion. Das Verkaufsgebiet umfasst die gesamte Deutschschweiz; Sie sind rund drei Tage pro Woche bei Kunden vor Ort und im Durchschnitt etwa einen Tag pro Woche im Office tätig - mit der nötigen Flexibilität, die diese Rolle erfordert. Sie erkennen kundenspezifische Bedürfnisse frühzeitig und begleiten Projekte von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung.

IHR PROFIL

Sie verfügen über eine technische Grundausbildung sowie eine Weiterbildung als Ingenieur/-in oder Techniker/-in in Elektrotechnik oder Maschinenbau (HF/FH oder gleichwertig). Sehr gute Kenntnisse in Steuerungs- und Antriebstechnik werden vorausgesetzt; Erfahrung in der Automatisierung ist von Vorteil. Sie bringen Vertriebserfahrung, Verhandlungssicherheit und ein überzeugendes Auftreten mit. Teamfähigkeit ist für Sie selbstverständlich, gleichzeitig arbeiten Sie gerne selbstständig und strukturiert. Sie kommunizieren fließend in Deutsch und verfügen über gute Englischkenntnisse oder Französischkenntnisse, was Ihnen den Austausch mit internationalen Partnern erleichtert.

IHRE PERSPEKTIVEN

Unser Kunde stellt eine sorgfältige Einarbeitung sowie gezielte Aus- und Weiterbildungen sicher. Sie arbeiten eigenverantwortlich mit technisch anspruchsvollen Produkten in einem modernen Umfeld. Ein Tag Home Office pro Woche ist möglich. Sie erwarten ein motiviertes Team, ein angenehmes Betriebsklima sowie eine zeitgemässe Entlohnung mit fairem Spesenreglement. Zusätzlich profitieren Sie von 25 Tagen Urlaub, ab dem 50. Altersjahr von 28 Tagen. Während der Betriebsferien über Weihnachten übernimmt die Firma die Hälfte der benötigten Ferientage für Sie. Flache Hierarchien und viel Raum für selbständige Arbeitseinteilung runden das Angebot ab.

Note : If you have any questions or would like to know more about this position please contact Gino Gut by Email- gut@addexpert.ch or call Tel. [+41585215163](tel:+41585215163)