



BANKING

REFERENCE: 7762

PUBLISHED ON: 19.03.2021

FIRMENKUNDENBERATUNG Unser Kunde, traditionsreich, in den Top Ten der schweizerischen Bankenlandschaft zeichnet sich durch die regionale Verankerung mit einer Nachhaltigen Entwicklung des Wirtschaftsraums aus. Der Fokus liegt auf dem Geschäft mit Privat- und Firmenkunden in der Schweiz. Durch kompetente Beratung, hohem Kundennutzen und einem umfassenden Service sichern sie sich den Vorsprung auf die Wettbewerber. Im Bereich Firmenkunden, suchen wir einen engagierten und kommunikativen

SENIOR BERATER FIRMENKUNDEN (W/M)

IHR VERANTWORTUNGSBEREICH Sie betreuen und entwickeln mit ausgeprägter Selbstständigkeit und Seniorität ein Kundenportefeuille mit Firmenkunden mehrheitlich aus der Region. Der Schwerpunkt liegt dabei auf der nachhaltigen Pflege und Betreuung ihres bestehenden Kundenportfolios. Sie erarbeiten massgeschneiderte, kundenorientierte Lösungen und stellen eine professionelle und zuverlässige Abwicklung sicher. Sie erkennen Cross Selling-Potenzial und involvieren Spezialisten aus anderen Abteilungen der Bank. Sie bauen eine nachhaltig tragfähige Beziehung zu den Entscheidungsträgern Ihrer Kunden auf. Dank landesweiten Marketingmassnahmen sowie dem wettbewerbsfähigen und verständlichen Produktportfolio, bauen Sie Stammkunden aus und gewinnen ebenso Neukunden. Zusammen mit Ihren Teamkollegen, repräsentieren Sie eine Beratungs-Plattform mit einer eigenständigen Ausprägung innerhalb der Unternehmung.

IHRE PERSÖNLICHKEIT Sie besitzen eine Bankausbildung und haben mehrere Jahre Erfahrung in der Firmenkundenberatung einer Schweizer Bank sammeln können. Als ergebnis- und zielorientierte Persönlichkeit, verfügen Sie über eine hohe Leistungs- und Lernbereitschaft. Sie arbeiten gerne an der Front und kennen die Bedürfnisse Ihrer Kunden. Dank Ihrem guten Gespür für den Menschen, entwickeln Sie sich zum Trusted-Advisor und sorgen mit Ihren Lösungsansätzen für eine erfolgreiche Business-Entwicklung. Sie sind ausgesprochen kontaktfreudig und kommunikativ und schätzen eine hohe Selbständigkeit in der langfristigen Kundenberatung. Ihre methodischen wie analytischen Fähigkeiten sind ausgeprägt, wie auch das Interesse an neuen Ideen und Trends. Sie können sich fließend auf Deutsch und Französisch unterhalten.

IHRE PERSPEKTIVEN Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Position, die viel Raum für Verantwortung und Selbständigkeit mit sich bringt. Eine exklusive Position, die sich auf Ihre Reputation auswirken wird. Wir bieten Ihnen die Gelegenheit im dynamischen Umfeld mitzuwirken und dabei aktiv zum Erfolg dieser Unternehmung beizutragen. Mit diesen komplexen Aufgaben entstehen gleichzeitig neue Perspektiven. Das Anstellungspaket entspricht den attraktiven Leistungen einer erfolgreichen Universalbank in der Schweiz.

Note : If you have any questions or would like to know more about this position please contact Felix Rickenbacher by Email- rickenbacher@addexpert.ch or call Tel. [+41 58 521 51 70](tel:+41585215170)